Lista de verificación de hitos de pago y cláusulas contractuales

ESTROUTE · Revisión punto por punto antes de hacer el pedido (versión 1)

El riesgo de pago no viene del porcentaje, sino de si cada hito está vinculado a un resultado verificable. Revisar esta lista antes de pedir es mucho más eficaz que negociar cuando ya ha aparecido el problema.

1. Hitos de pago y documentos justificativos

Hito	Porcentaje	Obligatorio antes de pagar	Revisado
Anticipo con el pedido	30%-50%	Factura proforma sellada, anexo de especificaciones, compromiso de plazo	[ ]
Durante la producción	0%-30%	Fotos o vídeo de avance, certificados de material	[ ]
Tras la inspección conforme	10%-40%	Informe de inspección previa al envío, packing list, marcas confirmadas	[ ]
Contra conocimiento de embarque / a la llegada	0%-20%	Copia del B/L, documentación de despacho completa	[ ]

2. Cinco cláusulas imprescindibles del contrato

Cláusula	Qué debe quedar escrito	Disponible
Anexo de especificaciones	Medidas, material, código de color, embalaje y criterios de aceptación, firmado por ambas partes	[ ]
Aceptación y tratamiento de no conformes	Condiciones que activan retrabajo, rebaja o devolución, y quién asume el coste	[ ]
Plazo de entrega y responsabilidad por retraso	Fecha de entrega, días reclamables y condiciones de cancelación	[ ]
Propiedad de moldes y artes	Titularidad en desarrollos a medida y responsabilidad de mantenimiento posterior	[ ]
Garantía y posventa	Periodo de garantía, reparto de responsabilidades y forma de suministrar repuestos	[ ]

3. Pruebas que conviene conservar ante un problema

Contrato y anexos, confirmaciones escritas, informes de inspección, la muestra sellada, comprobantes de pago y documentos logísticos. Cada elemento que falte reduce el margen de negociación. En la práctica, una reclamación suele buscar recuperar parte de la pérdida, no la totalidad.

Documento elaborado por ESTROUTE para la autoevaluación y la comunicación con proveedores en compras transfronterizas. Las tablas pueden copiarse, modificarse y acompañar el pedido libremente. Para una versión adaptada a su categoría, escríbanos a sales@orientalroute.com | estroute.com